



*Für die Ausschreibung nötige Informationen nach IDD*

## 32. afp. Roadshow: Tarif-Updates in den Bereichen LV und KV

### **Veranstaltungsort:**

Mittwoch, den 08.07.2026

Hotel Colosseo im Europa-Park  
Raum Verdi  
Äußerer Ring 3

77977 Rust

### **Dauer:**

08:45 Uhr - Veranstaltungsbeginn  
17:15 Uhr - Veranstaltungsende

**Zielgruppe:** unabhängige Versicherungsvermittler

### **Lernziel:**

Die Teilnehmer aktualisieren ihr Produktwissen mit Fokus auf Lebens- und Krankenversicherung. Sie erweitern dieses durch individuelle produktbezogene Fragestellungen, um ihren Kunden eine optimale bedarfsgerechte Beratung zu den verschiedenen Tarifen bieten zu können.

**IDD-Weiterbildungszeit:** 6 Stunden

## Inhalte und Agenda:



Partner von



## Agenda

### 32. afp. Roadshow am 08.07.2026 im Europa-Park Rust

Exklusive Roadshow für Makler der afp. Regionaldirektion  
von Armin-Alexander Fritz

**Veranstaltungsort:**

Hotel Colosseo im Europa-Park | Raum Verdi | Äußerer Ring 3 in 77977 Rust

Zeit	TOP	Referent / Gesellschaft
08:45 Uhr – 09:15 Uhr	Come together: Begrüßungskaffee	
09:15 Uhr – 09:25 Uhr	Begrüßung der Teilnehmer, Maklerhomepage, DEMV - Professional Works, Infos afp. Seminare	<b>afp Regionaldirektion</b> Armin-Alexander Fritz
09:25 Uhr – 09:45 Uhr	Neues und Aktuelles der Fonds Finanz Infos zur Nutzung von KI & Beraterwelt, Ausblick der Fonds Finanz	<b>Fonds Finanz</b> Rocco Strauß Dominik Bönnemann
09:45 Uhr – 10:15 Uhr	Die ERGO Berufsunfähigkeitsversicherung: Ein Faires Produkt zur Arbeitskraft Absicherung	<b>ERGO</b> Stefan Rönnau
10:15 Uhr – 10:45 Uhr	Neuerungen in der NÜRNBERGER Berufs- und Dienstunfähigkeit: Highlights & Prävention im EKS4Future	<b>Nürnberger</b> Katja Siemon
10:45 Uhr – 11:00 Uhr	Kaffeepause	
11:00 Uhr – 11:30 Uhr	Risikolebensversicherung und Sterbegeld von NOVEMBER: Produkte und die intelligente Abschlussstrecke	<b>NOVEMBER</b> Torsten Ihle
11:30 Uhr – 12:00 Uhr	Die Leistungsinhalte im Produktportfolio der Allianz. Chancen mit der Allianz Lebensversicherungs AG	<b>Allianz Leben</b> Richard Oberbichler
12:00 Uhr – 12:30 Uhr	ADCURI Unfallversicherung für Familien Leistungsstark und mit neuem Pricing für eine große Zielgruppe	<b>BarmeniaGothaer</b> Christoph Lübeck
12.30 Uhr – 13:30 Uhr	Gemeinsames Mittagessen	

Schön, dass Du heute hier bist. Wir freuen uns auf einen wunderbaren Tag mit Dir 😊

## Agenda

### 32. afp. Roadshow am 08.07.2026 im Europa-Park Rust

Exklusive Roadshow für Makler der afp. Regionaldirektion  
von Armin-Alexander Fritz

**Veranstaltungsort:**

Hotel Colosseo im Europa-Park | Raum Verdi | Äußerer Ring 3 in 77977 Rust

Zeit	TOP	Referent / Gesellschaft
12.30 Uhr – 13:30 Uhr	Gemeinsames Mittagessen	
13:30 Uhr – 14:00 Uhr	Die Chancen der Basisrente Allgemeine Vorteile und Vorteile der Baloise Best Invest Basis	<b>Baloise</b> Olaf Rahtz
14:00 Uhr – 14:30 Uhr	Das lebensbegleitende Biometrie-Konzept der Alten Leipziger: Sicher durch alle Etappen	<b>Alte Leipziger Leben</b> Markus Elsner
14:30 Uhr – 15:00 Uhr	Bedarfsgerechte Beratung bei der Zielgruppe Beamte: Starke Beratungskompetenz mit fundiertem Fachwissen und passenden Tarifen	<b>Hanse Merkur KV</b> Hartmut Zillner
15:00 Uhr – 15:15 Uhr	Kaffeepause	
15:15 Uhr – 15:45 Uhr	Investition in die Gesundheit mit Qualität in der PKV: Versorgung und individuelle Leistungen in der PKV	<b>Versicherungskammer</b> Jürgen Matterede
15:45 Uhr – 16:15 Uhr	Die betriebliche Krankenversicherung der APKV Beratungspotential und Instrument der Mitarbeiterbindung.	<b>Allianz Kranken</b> Johannes Bischel
16:15 Uhr – 17:15 Uhr	LV und KV im Fokus: Informations-Parcours mit Q & A zu den Produkten der Versicherungsgesellschaften	<b>Alle Gesellschaften</b> Alle Referenten
Ende ca. 17:15 Uhr	Ende und Verabschiedung	WB-Zeit 360 Minuten
Stand 1 im Foyer	Vorstellung Domicil Real Estate AG Bestandsimmobilien als Kapitalanlage	<b>Domicil Real Estate</b> Tim Schulze
Stand 2 im Foyer	Vorstellung der aktuellen BMW Focus Modelle. Neues zum BMW ix3 die Neue Klasse	<b>ahg Hausach</b> Christian Neumaier

Schön, dass Du heute hier bist. Wir freuen uns auf einen wunderbaren Tag mit Dir 😊

## **Methode:**

Präsenzveranstaltung (Vorträge mit Präsentation)  
Informations-Parcours mit Fragerunde

## **Referenten und Produktpartner:**

Stefan Rönna, Key Account Manager, ERGO Group AG  
Katja Siemon, Maklervertrieb / Sales Managerin, NÜRNBERGER Lebensversicherung AG  
Thorsten Ihle, Leiter Maklervertrieb, November  
Richard Oberbichler, Key Account Manager, Allianz Lebensversicherungs-AG  
Christoph Lübeck, Key Account Manager, BarmeniaGothaer  
Olaf Rahtz, Vertriebsdirektor, Balaise Vertriebservice AG  
Markus Elsner, Key Account Manager, Alte Leipziger Lebensversicherung a.G.  
Hartmut Zillner, Key Account Manager, HanseMerkur Krankenversicherung AG  
Jürgen Matteredne, Key Account (VKM02), Versicherungskammer Maklermanagement, Bayerische Beamtenkrankenkasse (BK) und Union Krankenversicherung (UKV)  
Johannes Bischel, Key Account Manager, Allianz Private Krankenversicherungs- AG

## **Veranstalter:**

Armin-Alexander Fritz, Regionaldirektor der Fonds Finanz Maklerservice GmbH